



Nr sprawy 04/2019

Warszawa, 1.07.2019r.

dot.: postępowania o udzielenie zamówienia na świadczenie usług w zakresie zakupu biletów lotniczych w klasie ekonomicznej - Nr postępowania 04/2019

Mając na względzie art. 38 ust. 2 ustawy – Prawo zamówień publicznych (tj. Dz. U. z 2018 r., poz. 1986 ze zm.) uprzejmie zawiadamiam, że w dniu 26.06.2019r. wpłynęły do Zamawiającego następujące pytania:

#### **Pytanie nr 1**

W nawiązaniu do odpowiedzi otrzymanych w dn. 26.06.2019 ponawiamy nasze pytanie ujęte w odpowiedziach jako **nr 5**.

Otóż w dotychczasowej treści SIWZ jak również w udzielonej odpowiedzi Zamawiający informuje, że : „ ...Zamawiający informuje , że oczekuje propozycji przelotów na bazie rejsów przewoźników regularnych IATA wraz z wydrukami biletów lotniczych pochodzących bezpośrednio z systemów rezerwacyjnych GDS i będzie to stanowiło podstawę do porównania ofert...”

Jak podkreśliliśmy uprzednio, z czym, jak rozumiemy, zgodził się Zamawiający, w chwili ostatecznego potwierdzenia przez Zamawiającego podróży, nazwisk pasażerów (w SIWZ takie nazwiska nie są ujęte) i ilości osób cena w/w biletów może być znacząco różna od ceny możliwej do uzyskania w chwili przygotowywania oferty.

Zamawiający potwierdził , że „... oferent, w oparciu o wiedzę i doświadczenie kalkuluje ryzyka w zakresie oczekiwań Zamawiającego co do utrzymania cen w przyszłości i powinien to ująć w proponowanych kosztach przelotu...”

Rozumiemy, że celem Zamawiającego jest uzyskanie minimalnych wartości cenowych zakupionych biletów, a Oferent winien przed wypełnieniem załącznika cenowego wziąć pod uwagę wszelkie potencjalne czynniki , własne doświadczenie, przewidywane lub zakładane w przyszłości dostępności miejsc na rejsach etc. mogące wpłynąć na proponowaną wysokość cen biletów (w przyszłości ceny te mogą być wyższe lub ewent. niższe.).

Może nastąpić np. sytuacja, że w chwili dokonywania rezerwacji dostępna będzie najniższa klasa rezerwacyjna, jednakże na bazie własnych doświadczeń Oferent będzie przekonany, że już np. za kilka dni/tygodni taka oferta nie będzie możliwa do zaprezentowania, a załącznik cenowy zawiera podróże planowane z kilkumiesięcznym wyprzedzeniem.

Ujęta na wydruku biletu cena (w chwili przygotowywania oferty) nie będzie miała szans zastosowania w przyszłości, natomiast aktualny SIWZ wymaga podania praktycznie ceny najniższej w chwili obecnej i zastosowania jej w przyszłości bez względu na okoliczności.

Może też wystąpić sytuacja cenowa odwrotna.



## Polski Związek Szermierczy

[www.pzszerm.pl](http://www.pzszerm.pl)

W związku z powyższym prosimy o potwierdzenie, że wspomniane wydruki biletów GDS stanowią będą jedynie element pomocniczy oferty, a **podstawą do oceny ofert będą ceny, ujęte w załączniku cenowym, które to ceny Oferent oczekuje do zapłaty od Zamawiającego.**

### Odpowiedź na pytanie Nr 1

Zamawiający dodatkowo informuje, że oczekuje propozycji przelotów realnych i rzeczywistych. Cena destynacji zamieszczonej w załączniku Nr 5 do SIWZ powinna być adekwatna do realnych propozycji oraz utrzymana w momencie ostatecznego potwierdzenia przedmiotowej destynacji przez PZSzerm. Cena powinna zawierać w sobie wszystkie elementy wymienione w pkt. 27.1 SIWZ oraz uwzględniać założenie Zamawiającego, że podana w ofercie cena będzie obowiązywała w przyszłości po potwierdzeniu przez PZSzerm potrzeby przelotu, który obejmuje za łącznik Nr 5 do SIWZ. Natomiast wydruk biletu GDS stanowią potwierdzenie możliwości przelotu zawodników i osób towarzyszących wymienionych w załączniku Nr 5 do SIWZ w dniu wykonywania rezerwacji.

DYREKTOR GENERALNY  
Polskiego Związku Szermierczego

*Jacek Stupski*